

# ESRS G1: Управление отношениями с поставщиками, в т. ч. в связи с выполнением платежей 1/38/24



Старший менеджер отдела услуг по устойчивому развитию, PwC Латвия  
Maija Orbidāne

Внедряя модель управления поставщиками, предприятия ищут более эффективных возможностей оптимизировать отношения со своими поставщиками, повысить эффективность цепочки поставок и снизить свои издержки, чтобы продолжать получать более качественные продукты и услуги в наиболее подходящий период.

Модель управления поставщиками обычно решает такие вопросы, как выбор и оценка поставщиков, налаживание и поддержание отношений, выявление рисков и управление ими, внедрение модели коммуникации и сотрудничества, а также другие вопросы, актуальные для конкретного предприятия.

Рекомендации EFRAG по управлению цепочками поставок дают представление о принципах, которые можно распространить и на создание и внедрение модели управления поставщиками на предприятии, а также на получение необходимых данных, которые в дальнейшем можно использовать в контексте отчетности об устойчивости, например:

- определение существенных влияний, рисков и возможностей – эффективная модель управления поставщиками включает в себя необходимость получить представление о связанных с поставщиками влияниях, рисках и возможностях;
- модель управления поставщиками будет включать методы не только для управления отношениями с поставщиками, но и для того, чтобы обеспечить их соответствие установленным стандартам и требованиям (например, требованиям AML).

В Европейские стандарты отчетности об устойчивости ESRS G1 – Деловая деятельность включены требования относительно платежной практики, предъявляемые к деловым партнерам, при этом особое внимание уделяется задержкам оплаты малым и средним предприятиям (МСП). Рассмотрим основные требования стандарта.

## Цель раскрытия платежной практики

- Создать представление о предусмотренных договором сроках платежей и результатах деятельности предприятия в отношении платежей, в особенности об их влиянии на МСП и конкретно – на задержки оплаты МСП.

## Разглашаемая информация

- *Средний срок оплаты счета.* Предприятие обязано указать среднее количество дней, необходимое для оплаты счета, со дня, когда начинается расчет предусмотренного договором или нормативно-правовыми актами срока платежа.

- *Стандартные сроки платежей.* Предприятие обязано описать стандартные сроки платежей, которые выражаются в виде количества дней, разделенных по основным категориям поставщиков, а также указать удельный вес платежей, выполненных согласно данным стандартным срокам.
- *Незаконченные судебные процессы.* Предприятие обязано указать количество незаконченных судебных процессов в связи с просроченными платежами.
- *Дополнительная информация.* Предприятие обязано предоставить дополнительную информацию, которая необходима для достаточного контекста. Если предприятие пользовалось репрезентативной выборкой для подсчета среднего срока оплаты счета, оно обязано упомянуть данный факт и кратко описать использованную методику.

## Дополнительная контекстуальная информация

- В некоторых случаях предусмотренные в договоре предприятия стандартные условия оплаты могут существенно отличаться в зависимости от страны или вида поставщика. В таких случаях можно указать информацию о стандартных условиях относительно основных категорий поставщиков, государства или географического региона.

Данные требования помогают обеспечить прозрачность и ответственность платежной практики предприятия, в особенности касательно МСП, а также улучшают сотрудничество и укрепляют доверие между предприятиями и поставщиками.