

Тест получения выгоды в анализе трансфертных цен (3/20/19)

Тест получения выгоды (ТПВ) является одним из важнейших вопросов, которые СГД будет анализировать, проверяя услуги, полученные в рамках группы, и оценивая, связаны ли расходы на их получение с хозяйственной деятельностью налогоплательщика. Чтобы доказать, что от полученной услуги получена выгода, важно ввести профилактические мероприятия для уменьшения риска трансфертных цен (ТЦ). ТПВ зависит от фактов и обстоятельств, поэтому невозможно точно выделить услуги, которые считаются услугами с низкой или высокой добавленной стоимостью. В этой статье – о ТПВ и возможностях убедиться, получена ли от оказанной услуги экономическая или коммерческая выгода.

Izlasiet visu īsziņu ne tikai virsrakstu, kļūstot par abonētāju

Kā abonētājs Jūs varat piekļūt ne tikai pilnām īsziņām, bet arī uzdot jautājumus PwC ekspertiem.

[Подписка](#) [Войти](#)